

SITUATIONSBESCHREIBUNG

Du bist Einkäufer in der Modeboutique „Hübsch & Günstig OHG“ und bist damit auch für die Preiskalkulationen des Unternehmens zuständig. Für verschiedene Produkte haben sich die Rahmenbedingungen geändert, so dass die Preise neu von dir kalkuliert werden müssen.

Nutze zur Kalkulation das Kalkulationsschema und runde auf zwei Nachkommastellen.

AUFGABEN

- 1.) Wir haben ein hellblaues Jackett im Sortiment für das ein Verkaufspreis von 299,00 € kalkuliert wurde. Die Nachfrage ist groß, so dass wir vor Saisonende nochmals 100 neue Exemplare nachbestellen, allerdings haben sich die Konditionen unseres Händlers geändert. Wir erhalten zwar weiterhin den bisherigen Listeneinkaufspreis netto von 129,00 €, doch die Bezugskosten für unsere Bestellung belaufen sich nun auf 180,00 €, unser bisherigen Lieferer-Rabatt von 10% entfällt sogar.
Wie viel Gewinn in Euro und Prozent erzielen wir noch mit den nachbestellten Exemplaren?
Wir gehen von einem Handlungskostenzuschlag von 25% aus und erhalten immerhin noch 3% Skonto, da wir Privatkunden haben, muss auch die Umsatzsteuer in Höhe von 19% berücksichtigt werden.
- 2.) Wir haben 250 Handtaschen zu einem Einkaufspreis von 79,90 € netto je Stück erhalten. Der Hersteller bietet uns 15 % Lieferer-Rabatt und 3 % Lieferer-Skonto. An Bezugskosten fallen die Fracht mit 63,70 € und die Transportversicherung mit 99,00 € an. Zu welchem Ladenpreis können wir eine Handtasche anbieten, wenn wir bei Accessoires mit 30 % HKZ, 15 % Gewinnzuschlag, 3 % Kundenskonto, 15 % Kundenrabatt und 19 % Umsatzsteuer kalkulieren?
- 3.) Die Handlungskosten für einen Wintermantel betragen 48,75 €. Das sind 25 %. Der Artikel wird einschließlich 19 % Mehrwertsteuer mit 389,90 € ausgezeichnet. Wie viel Prozent beträgt unser Gewinnzuschlag bei diesem Artikel?